



Fondation pour l'agriculture
et la ruralité dans le monde



Association Malienne pour
L'Irrigation et le Drainage

Rapport final du projet d'appui au village de Tongorongo



Dr Mamadou Kabirou N'diaye
Mr Seydou Sangaré
Mr Ahmed Diakité

1. Contexte

Le potentiel de production dans le delta intérieur du fleuve Niger est très important avec les plaines alluviales aménagées en submersion contrôlée, mais aussi avec les périmètres irrigués construits dans les années 1980 pour lutter contre la sécheresse. Ainsi certains villages comme Tongorongo disposent de terre dans la plaine et d'un ou deux Petits périmètres Irrigués Villageois avec maîtrise totale de l'eau. La faible performance des aménagements submersion contrôlée et PIV s'est traduite avec le temps à une baisse de la productivité et la production. Des efforts ont été faits ces dernières années pour améliorer les performances des aménagements hydro agricole, mais souvent ces interventions ont été sectorielles comme le projet APPIA qui s'est consacré à l'appui conseil sans intervenir sur les aménagements.

La crise alimentaire mondiale a rappelé aux politiques et aux décideurs le besoin de traduire en actions concrètes les déclarations faisant de la maîtrise de l'eau le point focal de la stratégie de développement agricole.

La fondation pour l'Agriculture et la Ruralité au Monde (FARM) en collaboration avec l'AMID et l'ORM s'est engagée à appuyer des organisations de producteurs au Mali et au Burkina Faso sur la base des acquis du projet APPIA.

Suite à différents échanges et mission la Fondation a consenti de financer deux actions pilotes dans le village de Tongorongo. Il s'agit de l'appui à une organisation des femmes étuveuses et un groupement des hommes producteurs de riz pour un montant total de 30.000 euros. Le présent rapport fait le point des activités réalisées et des résultats acquis.

2. Objectifs

L'objectif du projet sera de contribuer à l'amélioration de la production et des revenus d'une population rurale autour de l'exploitation commune d'aménagement hydro agricole à travers :

- L'amélioration de l'accès aux intrants (semences, engrais, herbicides, carburants et lubrifiants)
- La récupération des parcelles envahies par les adventices pérennes
- L'amélioration de la qualité des riz (paddy et riz étuvé)
- La diversification des cultures.

3. Résultats attendus

- Les rendements dans les parcelles récupérées dans la plaine sont augmentés de 30%
- 125ha des surfaces abandonnées sont récupérées par an
- Les quantités de riz étuvés vendus sont augmentées de 20%

4. Présentation du site village de Togorongo

Le village de Tongorongo choisi pour le projet se situe dans la commune rurale de Sokoura cercle de Mopti. La population totale du village est d'environ 3 500 habitants. Le village dispose de 3 systèmes de production rizicole : la submersion contrôlée avec un potentiel de 3 500 ha, la submersion libre pour 1 500 ha et la maîtrise totale avec un PIV de 23 ha.

Outre le riz, d'autres céréales comme le mil, le sorgho et le **maïs** sont produites dans le village. Des cultures émergentes sont produites aussi en pluviale ou en maraîchage.

Commentaire [F1] : Il manque un verbe ?

Dans le village trois organisations de producteurs partagent l'espace. Il s'agit de l'AV du village qui a la charge de la plaine de submersion contrôlée, le comité de gestion du PIV et l'Association des femmes étuveuses de Tongorongo qui en collaboration avec une caisse rurale achète et transforme tout le surplus commercialisable de riz du village.

En termes de production le village exploite annuellement suivant la pluviosité et la crue 2 400 ha en submersion contrôlée par 1 189 exploitants soit une taille de 2 ha par exploitation.

Le rendement moyen varie autour de 900 kg à 1,5 tonnes/ha. En 2007 le rendement moyen était de 1 484 kg/ha.

En submersion libre les superficies annuelles sont d'environ 900 ha avec un rendement moyen de 950 kg/ha.

La capacité actuelle d'étuvage est de 400 sacs par mois soit environ une quantité de 768 tonnes de riz paddy par an. Cette association de 204 **femmes constitue un maillon important de la chaîne de valeur du système rizicole.**

Commentaire [F2] : 204 ?

5. Activités prévues

Les activités suivantes ont été prévues sur le programme

- La mise en place d'un système de renouvellement des semences sélectionnées ;
- La mise en place d'une stratégie de récupération de 500 ha par an de parcelles envahies par les adventices pérennes ;

- La mise en place de mécanismes de financement d'équipements de transformation ;
- La formation des membres du GIE des femmes sur les techniques d'étuvage, de gestion et de marketing.

Il faut noter que par des réaménagements budgétaires certains objectifs ont été revus à la baisse ou simplement supprimé des activités.

6. Approche

L'approche a intégré une stratégie de chaîne de valeur basée sur un appui à l'ensemble de la filière de la production à la commercialisation. Les principaux acteurs ont été soutenus pour dégager de la valeur ajoutée tout en assurant aux consommateurs un produit de qualité à un prix abordable. Une contractualisation s'est opérée entre FARM et l'AMID et entre l'AMID et l'Office Riz Mopti et les producteurs et les femmes de Tongorongo. Cette contractualisation définissait les règles de collaboration entre les différentes parties.

Commentaire [F3] : J'ai vu un projet de contrat entre AMID et ORM, pas la version finale signée, mais rien avec les producteurs ou les femmes. Cela existe-t-il ? pourrais-je avoir la version finale signée de ces documents ?

7. Résultats obtenus

Aperçu général de la campagne agricole dans la zone du projet

La campagne agricole 2008-2009, s'est déroulée dans un contexte socio-économique favorable malgré certaines difficultés. Elle a été caractérisée :

Au plan socio-économique par :

- les prix élevés des céréales en particulier le riz sur les marchés ;
- le rétablissement progressif de la confiance entre les organisations de producteurs et les institutions de financement ;
- l'insuffisance de l'appui des partenaires aux Organisations Paysannes
- la mise en œuvre de l'initiative riz facilitant l'accès aux intrants

Au plan agro climatique par une évolution capricieuse de la pluviométrie ayant entraîné par endroit des pertes de semis par noyades, une montée franche de la crue du fleuve Niger et une faible crue du Bani.

Ainsi l'installation des cultures s'est faite au rythme des pluies sans grandes perturbations. Les pluies tombées ont permis l'exécution correcte des semis, la germination et le développement des plants.

En riziculture, le niveau des crues du Niger et du Bani a permis le démarrage de la mise en eau dans l'ensemble des casiers entre le 26 août et le 10 septembre 2008 conformément au programme établi.

Les plans d'eau maxima ont été maintenus dans les casiers qui ont pu faire leur plein jusqu'au 30 octobre 2008, date de fermeture des ouvrages des casiers.

Par ailleurs au plan phytosanitaire il est à souligner que :
Le calme observé au démarrage de la campagne a été perturbé par les apparitions sporadiques d'oiseaux granivores en fin juillet, en août et octobre. A ces ravageurs se sont ajoutés les sautériaux qui ont causé par endroit des dégâts légers sur les mil, sorgho en cours de maturation.

7.1 Appui à la production du riz

Le groupement des hommes était constitué de 125 hommes exploitants des parcelles dans la plaine de Tongoronko. Chaque exploitant a bénéficié de six litres de Kalach, herbicide total, pour traiter un hectare. Parmi les 125 producteurs 14 ont bénéficié de 80 kg de semence de l'une des trois variétés : La gambiaka Kokum, la DM16 et le Kao gewn.

La mise en place du projet a pris du retard suite aux différentes négociations ayant pour conséquence de travailler seulement sur les franges hautes de la plaine avec plus de risque de manque d'eau. La pluviométrie a été assez clémente, les cultures n'ont pas souffert de manque d'eau.

Le produit utilisé s'est montré très efficace ; malgré l'âge des plants traités, il a permis de détruire complètement la végétation et induisant un travail du sol seulement six à huit jours après le traitement. Il faut noter l'absence de données chiffrées sur l'efficacité du produit mais les photos et les informations des producteurs confirment l'efficacité.
Les rendements obtenus sur les parcelles traitées comparés à ceux des années antérieures sont indiqués dans le détail dans le tableau 1 en annexe.

Le rendement moyen pour les 125 producteurs a été de près de 1900kg/ha contre un rendement moyen habituel sans traitement de 1400 kg soit un gain de 500 kg/ha. Cela correspond à une production totale supplémentaire de 62500 kg de paddy soit une quantité de riz de 31000 kg de riz correspondant aux besoins alimentaires 310 personnes pendant un an.

L'ensemble des producteurs excepté un seul, ayant reçu les semences certifiées a obtenu un rendement supérieur ou égal à 2000 kg/ha. On obtient une production de paddy propre estimée à près de 30 tonnes, de quoi ensemercer 300 hectares si toute la production est remise en semences.

En valorisant le paddy à 125 FCFA le kg et en retranchant la valeur de l'herbicide la valeur ajoutée moyenne est de 31250 FCFA par hectare. Sur les 125 producteurs trois ont eu un bilan négatif perdant entre 250 FCFA à 8000 FCFA sur l'exercice. La valeur ajoutée maximale est de 88 250 FCFA.

Sur la base des écarts obtenus et du prix de l'herbicide on remarque que chaque franc investi dans l'herbicide à rapporté deux francs.

7.2 Appui à l'amélioration de la qualité du riz

Cette activité comportait deux actions essentielles de renforcement : l'appui en équipement d'étuvage et le renforcement des capacités de gestion.

Equipements d'étuvage

Les équipements fournis sont indiqués dans le tableau suivant :

Types d'équipements	Quantité	Observations
Batteuse	1	Batteuse vanneuse avec moteur Hatz 1330
Décortiqueuse	1	Grand format à rouleau avec accessoire
Etuveuse	1	Type améliorée construction locale
Matériel d'étuvage	divers	Brouettes 15 Bâches 5 Marmites 3 types 35 Baignoires 35 Tasse aluminium 20 Sceau plastique 40 Louches 20

Les matériels ont été livrés le 22 octobre 2008 ceci expliquant le niveau faible de réalisation à la fin du suivi du programme surtout avec la batteuse. Cette livraison a fait l'objet d'un reportage de la Télévision nationale.

Les équipements ont apporté une amélioration qualitative et quantitative dans le travail d'étuvage et de décortilage. La qualité du produit sortant de la décortiqueuse est très recherchée, ce qui s'observe d'ailleurs même dans les grandes zones de production comme l'office du Niger.

Avec la batteuse les femmes font de la prestation de service en raison de 400 Fcfa le sac battu conformément aux prix en vigueur dans la zone. Le manque de moyen de déplacement de la batteuse n'a pas permis à l'association de battre une quantité suffisante de riz cette première campagne.

Le décortilage se fait au prix de 600Fcfa, une première analyse de compte d'exploitation montre une valeur ajoutée de 240 Fcfa par sac décortiqué, cela en retenant une provision pour l'amortissement.

Les outils de gestion mis en place permettront, s'ils sont bien utilisés, d'évaluer la quantité de riz décortiqué et les revenus tirés de cette opération. La bonne tenue des cahiers de gestion sera assurée par un renforcement en alphabétisation fonctionnelle des membres de l'organisation.

7.2.2 Le renforcement des capacités

Le renforcement des capacités des femmes a porté sur deux formations : une formation en technique améliorées d'étuvage à Niono et une formation sur les outils de gestion.

Formation en étuvage

Dans le cadre de la collaboration avec le projet Padon (Projet d'Appui au Développement de l'Office du Niger) financé par l'AFD deux femmes de l'Association ont été intégrées dans une formation sur les techniques améliorées d'étuvage du riz. Cette formation organisée par la Fédération des centres Faranfasi se était assurée par un expert venu de la Guinée. Le projet FARM n'a supporté que les frais de déplacement des deux femmes. Suite à la formation à Niono, les auditrices ont procédé à leur retour à une restitution aux autres membres de l'association.

Formation sur les outils de gestion

Cette formation a été organisée à l'attention de neuf responsables de l'association. La formation a été assurée par un agent d'une ONG Saba de Motpi sur une dizaine de jours.

Cette formation visait à renforcer les capacités de gestions de l'association Waldè Djam de Tongorongongo en mettant en place des outils de gestions pratiques.

L'objectif spécifique poursuivi par la formation était de rendre les gestionnaires capables de:

- définir les postes de gestions ;
- connaître les mots clés sur la gestion ;
- citer les avantages de la tenue (remplissage) des documents de gestion
- remplir les documents de gestions ;
- jouer efficacement leurs rôles de gestionnaire.

La méthodologie utilisée par la formatrice s'est basée sur les principes de la méthodologie expérimentale. Elle s'inspire du fait que les participantes ont une certaine expérience et connaissance et que le facilitateur a pour rôle d'amener les gestionnaires à:

- définir les postes clés de gestion des équipements,

- désigner des personnes responsables de chaque poste ;
- faire des exercices sur les documents.

Le détail de la méthodologie et les différents thèmes sont dans le rapport de la formation joint au **rapport en annexe.**

Commentaire [F4] : Où est ce rapport ?

L'évaluation de la formation suite au suivi a montré l'intérêt des femmes pour les outils. Les participantes de manière générale ont jugé de l'utilité de la formation à plusieurs niveaux dont :

- L'appréhension des exigences d'un bon fonctionnement et d'une gestion saine et transparente ;
- La maîtrise des techniques de conception des outils de gestion pour consigner toutes opérations liées à la gestion des équipements ;
- Les connaissances acquises constituent pour les membres une base pratique dans l'amélioration de la gestion de l'association.

L'évaluation finale de la formation montre que sur les 9 participantes, 7 ont compris le mécanisme de conception d'outils de gestion mais seulement 3 peuvent remplir les documents. Cela est du à l'analphabétisme des femmes de l'association.

Commentaire [F5] : Est-ce que cette évaluation finale est reprise dans les documents de la formation ? pourrais-je les recevoir ?

Le suivi poste formation a permis de savoir que **certains membres de l'association n'étaient pas favorables à la transparence car les gestionnaires n'ont pas correctement rempli les documents pour nous permettre de faire le compte résultat du premier mois après la formation.** Cette situation ne favorise pas la transparence dans l'association et peut être source de conflit. C'est une minorité de femmes qui sont à la gestion des affaires.

Commentaire [F6] : Pas favorables à la transparence ? est-ce bien encourageant ?

La formation a permis de découvrir les inconsistances dans l'organisation qui est très peu démocratique et transparente. Le poids de l'analphabétisme est très grand ce permet pas la tenue correcte des documents. Pour résoudre ces problèmes de façon urgente et rendre plus performante l'association en terme organisationnel et institutionnel les recommandations suivantes sont faites pour la suite de la collaboration entre FARM et Waldé Djam.

- Faire des sessions d'alphabétisation pour les femmes ;
- Former les femmes sur la vie associative en définissant les rôles et responsabilités de organes et des membres ;
- **Recycler les gestionnaires des équipements.**

Commentaire [F7] : Qu'est ce que cela veut dire ?

8. Rapport financier

Le financement total du programme était de 30000 euros, entièrement versé par la fondation à la signature du contrat.

En date du 21 février le reliquat non dépensé était de 185 000 fca environ. Le détail des dépenses est consigné au tableau 3 en Annexe

du rapport. L'exécution budgétaire se caractérise par des économies sur certains poste et des dépassements sur certains dus généralement à des changement d'option comme le remplacement de l'aire de séchage par l'achat de petits équipements, ou par des dépenses éligibles non prévues.

9. Conclusion

Malgré le retard dans la mise en œuvre du projet des résultats intéressants ont été obtenus montrant ainsi que la production peut dans certaines conditions être augmenter.

La production rizicole dans la plaine sur 125 hectares a été augmentée de près de 500kg/ha comparée à la moyenne habituelle de chaque producteur. En tenant compte des parcelles abandonnées et récupérées la valeur ajoutée devient plus importante.

L'apport de semences sélectionnées à permis d'augmenter la production et améliorer la qualité du produit.

L'appui en équipement et la formation des femmes a permis une amélioration de la qualité du produit et la capacité de transformation de l'association.

Toutefois pour assurer une visibilité des actions il est important de poursuivre le programme avec des actions suivantes :

- mettre en place un mécanisme clair de suivi évaluation qui permettra une évaluation quantitative des indicateurs de performance du programme
- entreprendre une alphabétisation des membres de l'association
- mettre en place des dispositifs de récupération des fonds investis
- élaborer un plan de réinvestissement des fonds récupérer

Commentaire [F8] : Le projet et l'appui de l'ONG Saba ne devait-il pas donner lieu à un business plan pour l'amortissement des équipements ? Aoua nous avait promis ce business plan ! où en est-elle ?

8. Plan d'action du projet d'amélioration de la production agricole dans un village du delta du fleuve Niger à Mopti

Résultats	Activités prévues	Activités réalisées	Résultats obtenus	Observations
<p>Résultat 1. Augmentation des rendements de 30%</p> <ul style="list-style-type: none"> • 125 ha sont récupérés libres d'adventices pérennes • Les producteurs utilisent les bonnes semences sélectionnées 	<ul style="list-style-type: none"> • Mise en place d'une stratégie de récupération des terres envahies par les adventices pérennes (herbicidage 250ha et labour de fin de cycle 250 ha) • Fourniture de 60 tonnes semences sélectionnées pour 500 ha 	<p>750 litres d'herbicides fournis et 125 hectares traités</p> <p>Formation producteurs sur l'utilisation des herbicides</p> <p>Fourniture de 1400 de semences sélectionnées de trois variétés.</p>	<p>125 hectares récupérés augmentation du rendement</p> <p>14 hectares ensemencés avec de la semence propre</p>	
<p>Résultat 2. Augmentation de la quantité de riz étuvé</p> <ul style="list-style-type: none"> • La qualité du paddy est améliorée • La capacité d'étuvage du GIE est 	<ul style="list-style-type: none"> • Fourniture de deux batteuses pour l'OP • Formation des membres du GIE sur les techniques d'étuvage et de gestion • Fourniture de matériels performants d'étuvage 	<p>1 batteuse avec charrette pour traction</p> <p>1 décortiqueuse à rouleau</p> <p>1 Etuveuse</p> <p>du matériel divers d'étuvage (bassines,</p>	<p>Capacité de décortication améliorée</p> <p>Quantité et qualité de riz étuvé augmentée</p>	<p>En saison la batteuse n'a pas tourné en plein régime</p> <p>La décortiqueuse, attire beaucoup de riz à cause de la qualité</p>

<p>augmentée</p> <ul style="list-style-type: none"> • Les quantités de riz étuvé vendues ont augmenté 	<ul style="list-style-type: none"> • Mise à disposition d'une décortiqueuse à ruban format moyen et d'une trieuse • Intermédiation financière pour augmenter le crédit de commercialisation • Aménagement d'aire de séchage 	<p>marmites, bâches, brouettes etc) ont été fournies. Deux femmes formées sur les techniques modernes d'étuvage Le groupement des femmes formé en gestion et tenue des outils de gestion des affaires</p>	<p>Tenue des comptes par l'association</p>	<p>Chaque organisation aura un compte bancaire dans une banque ou dans un système financier décentralisé</p>
<p>Résultat 3. La coordination du projet est assurée</p>	<p>Suivi et évaluation périodique des activités Organisation des formations Rapportage périodique</p>	<p>Missions de supervision Evaluation de la production Elaboration rapport d'étape</p>	<p>Programme exécuté dans les normes</p>	<p>Participation au salon de l'Agriculture</p>

ANNEXE 1 : Résultats production paddy et valeur ajoutée des intrants

Nom- Prénom	Intrants reçus		Rendement moyen (kg/ha)			Production	Valeur Ecart 125fcfa/kg	Valeur Herbicide	Valeur semences	Total intrants	Valeur Ajoutée
	Semence	Herbicide	Avant projet	Avec projet		Réalisée					
				R2 (kg)	(litre)						
1-Samba KONTA- Président	1 sac=80	6	1 350	2 400	1050	2 400	131250	30000	21500	51500	79750
2-Samba MAIGA	0	6	1 300	0	680	1 980	85000	30000	0	30000	55000
3-Samba - K - Lassiné	0	6	1 425	0	570	1 995	71250	30000	0	30000	41250
4-Amadou TANAPO	1 sac=80	6	1 382	2 405	1 023	2 405	127875	30000	21 500	51500	76375
5- Ké -Boureima TANAPO	1 sac=80	6	1 280	2 410	1 130	2 410	141250	30000	21 500	51500	89750
6- Kéou Téba KONTA	1 sac=80	6	1 298	2 004	706	2 004	88250	30000	21 500	51500	36750
7 Demba TRAORE	1 sac=80	6	1 380	2 008	628	2 008	78500	30000	21 500	51500	27000
8- Lassiné TRAORE	1 sac=80	6	1 375	2 010	635	2 010	79375	30000	21 500	51500	27875
9- Maman SAMOUNOU	1 sac=80	6	1 394	2 005	611	2 005	76375	30000	21 500	51500	24875
10-Maman-Moussa -KONTA	1 sac=80	6	1 450	2 350	900	2 350	112500	30000	21 500	51500	61000
11-Soungo MANGUE	1 sac=80	6	1 382	1 985	603	1 985	75375	30000	21 500	51500	23875
12- Baba KAMPO	1 sac=80	6	1 484	2 386	902	2 386	112750	30000	21 500	51500	61250
13-Ousmane-Bagui KONTA	1 sac=80	6	1 356	2 250	894	2 250	111750	30000	21 500	51500	60250
14- Kéou MANGUE	1 sac=80	6	1 450	2 150	700	2 150	87500	30000	21 500	51500	36000
15- Noumou TANAPO	1 sac=80	6	1 380	2 005	625	2 005	78125	30000	21 500	51500	26625
16-Bagui - Samba - KONTA	1 sac=80	6	1 420	2 115	695	2 115	86875	30000	21 500	51500	35375
17-Sori TRAORE	0	6	1400	2 003	603	2 003	75375	30000		30000	45375

18-Abba	TRAORE	0	6	1 360	1 986	626	1 986	78250	30000		30000	48250
19- Bocoum	TRAORE	0	6	1 420	2 004	584	2 004	73000	30000		30000	43000
20 Maman- Bocari -	TRAORE	0	6	1 290	1 980	690	1 980	86250	30000		30000	56250
21- Mani	TRAORE	0	6	1 375	1 970	595	1970	74375	30000		30000	44375
22-Soumeila-Abdou-	TRAORE	0	6	1 285	1 860.	575	1 860	71875	30000		30000	41875
23- Kaima	TRAORE	0	6	1 500	2 420	920	2 420	115000	30000		30000	85000
24--Samba K. Lassiné -Traoré		0		1 300	1 860	560	1 860	70000	30000		30000	40000
25-Tema -Sidiki -	TRAORE	0	6	1 285	1 975	690	1 975	86250	30000		30000	56250
26-Bayaran-Lassiné-Traoré		0	6	1 395	2 002	607	2 002	75875	30000		30000	45875
27-Misseli	TRAORE	0	6	1 350	1 990	640	1 990	80000	30000		30000	50000
28-NTéré	TRAORE	0	6	1 452	2 010	558	2 010	69750	30000		30000	39750
29-GaoussouTiétié	TRAORE	0	6	1 380	2 000	620	2 000	77500	30000		30000	47500
30-Tiétié	SAMOUNOU	0	6	1 385	1 985	600	1 985	75000	30000		30000	45000
31- Kéou	KONTA	0	6	1 345	1 890	545	1 890	68125	30000		30000	38125
32-Oumarou	KAMPO	0	6	1 432	2 006	574	2 006	71750	30000		30000	41750
33-Yaya –Djongo-	SONGUE	0	6	1500	2400	900	2 400	112500	30000		30000	82500
34- Bayéré N'ka	KONTA	0	6	1 450	1 900	450	1 900	56250	30000		30000	26250
35- Ibrahim	TOGO	0	6	1 380	1 880	500	1 880	62500	30000		30000	32500
36- Hamani	SONGUE	0	6	1 300	1 850	550	1 850	68750	30000		30000	38750
37- Soumeila	KAMPO	0	6	1 240	1 890	650	1 890	81250	30000		30000	51250
38- Tétéma	KONTA	0		1 250	1 700	450	1 700	56250	30000		30000	26250
39- Bagui	KONTA	0	6	1 250	1 680	430	1 680	53750	30000		30000	23750
40-Mamadou–Nouh -	KONTA	0	6	1 323	2 003	680	2 003	85000	30000		30000	55000
41-Mamou Sankaré -	KONTA	0	6	1 290	1 860	570	1 860	71250	30000		30000	41250
42-Yatié	- KAMPO	0	6	1 430	1 920	490	1 920	61250	30000		30000	31250
43-Ibrahim–Abdou -	TANAPO	0	6	1 560	2 250	690	2 250	86250	30000		30000	56250

44-Téyia –Kalilou- KAMPO - 3 -	0	6	1 450	2 050	600	2 050	75000	30000		30000	45000
44-Téyia - TANAPO - 3 -	0	6	1 270	1 790	520	1 790	65000	30000		30000	35000
45- Kalilou- Sékou TANAPO	0	6	1 419	2 114	695	2 114	86875	30000		30000	56875
46-Almami KONTA	0	6	1 474	2 060	586	2 060	73250	30000		30000	43250
47-Coumbadjo SONGUE	0	6	1 466	1 996	530	1 996	66250	30000		30000	36250
48- Aminata TANAPO	0	6	1 305	2 005	700	2 005	87500	30000		30000	57500
49- Baba KONTA	0	6	1 462	2 112	650	2 112	81250	30000		30000	51250
50-Yaya Nama TANAPO	0	6	1 440	1 985	545	1 985	68125	30000		30000	38125
51- Ali –Moussa - TANAPO	0		1 485	1 882	397	1 882	49625	30000		30000	19625
52-Arafa KONTA	0	6	1 500	1 965	465	1 965	58125	30000		30000	28125
53- Ali- Yaya KONTA	0	6	1 396	2005	609	2005	76125	30000		30000	46125
54-Boureima-Y.Samassekou	0	6	1 300	2000	700	2000	87500	30000		30000	57500
55-Bella MANGUE	0	6	1 400	2004	604	2004	75500	30000		30000	45500
56-Salif SANOGO	0	6	1 408	2008	600	2008	75000	30000		30000	45000
57-Bory KAMPO	0	6	1 445	1 995	550	1 994	68750	30000		30000	38750
58- Mabo TANAPO	0	6	1400	1 900	500	1 900	62500	30000		30000	32500
59- Lassine –M- KAMPO	0	6	1 250	1 600	350	1 600	43750	30000		30000	13750
60-Seydou MAIGA	0	6	1 285	1 585	300	1 585	37500	30000		30000	7500
61- Alkassi SONGUE n°1	0	6	1 353	1 803	450	1 803	56250	30000		30000	26250
62-Bama TANAPO	0	6	1 505	1 975	470	1 975	58750	30000		30000	28750
63- Lamine SAMPANA	0	6	1 510	1 990	480	1 990	60000	30000		30000	30000
64-Youssouf KAMPO	0	6	1 275	1 675	400	1 675	50000	30000		30000	20000
65- Sidi KONTA	0		1 405	2 005	600	2 005	75000	30000		30000	45000
66- Dougoutigui KONTA	0	6	1 375	1 875	500	1 875	62500	30000		30000	32500
67-Bagui Samba KAMPO	0	6	1 400	2 000	600	2 000	75000	30000		30000	45000

68-Noumou	TANAPO	0	6	1 460	2 010	550	2 010	68750	30000		30000	38750
69 –Amadou- B-	TANAPO	0	6	1 308	1 898	590	1 898	73750	30000		30000	43750
70-Amadou Baba-	TANAPO	0	6	1 450	1 900	550	1 900	68750	30000		30000	38750
71-Lassiné	KONTA	0	6	1325	2 025	700	2 025	87500	30000		30000	57500
72- Boureima	TRAORE	0	6	1 500	2 050	550	2 050	68750	30000		30000	38750
73-Bocari	MAIGA	0	6	1 530	2 140	610	2 140	76250	30000		30000	46250
74- Moussa	MAIGA	0	6	1 465	2 045	580	2 045	72500	30000		30000	42500
75-Seyi	MAIGA	0	6	1 350	1750	400	1 750	50000	30000		30000	20000
76-Amadou	TOGORA	0	6	1 310	1 800	490	1 800	61250	30000		30000	31250
77- Issa	MAIGA	0	6	1 420	1 790	370	1 790	46250	30000		30000	16250
78-Yaya Diema	KONTA	0	6	1 280	1 580	300	1 580	37500	30000		30000	7500
79-Djelika	SONGUE	0		1 330	1690	360	1 690	45000	30000		30000	15000
80-El hadj –Bamoye	KONTA	0	6	1 400	1 700	300	1 700	37500	30000		30000	7500
81-Amadou-Moussa	Tanapo	0	6	1 270	1790	520	1 790	65000	30000		30000	35000
82-Kalilou	KONTA	0	6	1 550	1980	430	1 980	53750	30000		30000	23750
83-Moussa	KONTA	0	6	1 450	2 250	800	2 250	100000	30000		30000	70000
84-Ntandou	MANGUE	0	6	1300	2 000	700	2 000	87500	30000		30000	57500
85-Ké Boureima	TANAPO	0	6	1 430	1 990	560	1 990	70000	30000		30000	40000
86-Amadou	KONTA	0	6	1 480	1 980	500	1 980	62500	30000		30000	32500
87-Kolla M-	KONTA	0	6	1 300	1 650	350	1 650	43750	30000		30000	13750
88-Sori	SONGUE	0	6	1 391	1 780	389	1 780	48625	30000		30000	18625
89-Kéou	MANGUE	0	6	1 494	1 964	470	1 964	58750	30000		30000	28750
90-Malick	KAMPO	0	6	1 421	2 006	585	2 006	73125	30000		30000	43125
91-BocariNougoutou	Songué	0	6	1 400	2 005	605	2 005	75625	30000		30000	45625
92-Abdou	SONGUE	0	6	1 385	1 780	395	1 780	49375	30000		30000	19375
93-Tété Bouran	KONTA	0		1 315	1 890	575	1 890	71875	30000		30000	41875

94-LassineA-Noro SONGUE	0	6	1 325	1 960	635	1 960	79375	30000		30000	49375
95-Tiétié Soulard MANGUE	0	6	1 600	2 250	650	2 250	81250	30000		30000	51250
96-Kimpa Sopti Yarassana	0	6	1 400	2 000	600	2 000	75000	30000		30000	45000
97-Malim YARASSANA	0	6	1 450	2 150	700	2 150	87500	30000		30000	57500
98- Baya SONGUE	0	6	1 355	2 060	705	2 060	88125	30000		30000	58125
99-Ladji Kalilou KONTA	0	6	1 340	2 020	680	2 020	85000	30000		30000	55000
100-Kolla Pamasamounou	0	6	1 500	2 000	500	2 000	62500	30000		30000	32500
101- Ladji Ma SONGUE	0	6	1 450	1 700	250	1 700	31250	30000		30000	1250
102-Kalifa KAMPO	0	6	1 380	1 590	210	1 590	26250	30000		30000	-3750
103-Mayara MANGUE	0	6	1 420	1 800	380	1 800	47500	30000		30000	17500
104-Lamine SONGUE	0	6	1 507	1 972	465	1 972	58125	30000		30000	28125
105-Yacouba KAMPO	0	6	1 475	1 875	400	1 875	50000	30000		30000	20000
106-Sidi Katogo KONTA	0	6	1 503	2 003	500	2 003	62500	30000		30000	32500
107- Doudou Sidi KONTA	0		1 400	2 100	700	2 100	87500	30000		30000	57500
108-Boucadet Youssouf	0	6	1300	2 080	780	2 080	97500	30000		30000	67500
109-BoucadetMoussa Songué	0	6	1 322	2 012	690	2 012	86250	30000		30000	56250
110- Tata Yaran SONGUE	0	6	1 340	1 600	260	1 600	32500	30000		30000	2500
111-Ibrahim Tinto Mangue	0	6	1 310	1 500	190	1 500	23750	30000		30000	-6250
112-Katogo SONGUE	0	6	1 410	1 700	290	1 700	36250	30000		30000	6250
113-El hadji Souleymane	0	6	1 390	1 790	400	1 790	50000	30000		30000	20000
115-Arsinar KAMPO-	0	6	1 350	1 850	500	1 850	62500	30000		30000	32500
116-Bako KAMPO	0	6	1 430	1 980	550	1 980	68750	30000		30000	38750
117-MamouMoussa Songué	0	6	1 364	2 004	640	2 004	80000	30000		30000	50000
118- Aly Moussa TANAPO	0	6	1 600	2 000	800	2 000	100000	30000		30000	70000
119-Almami Baber Yarassana	0	6	1 405	1 990	535	1 990	66875	30000		30000	36875
120-Bayon SAMASSEKOU	0	6	1 460	1 880	420	1 880	52500	30000		30000	22500

121- Alfa Amadou MANGUE	0	6	1 360	1 900	540	1 900	67500	30000		30000	37500
122-Allaye Pico SONGUE	0		1 400	1 750	350	1 750	43750	30000		30000	13750
123-Ousmane Kéké KAMPO	0	6	1 370	1 950	580	1 950	72500	30000		30000	42500
124- Bakaye KONIPO	0	6	1 380	2 000	620	2 000	77500	30000		30000	47500
125MamaYacoubaSamassekou	0	6	1 520	2 200	680	2 200	85000	30000		30000	55000
Moyenne			1 381	1 886	505	1 886	63125	30000		30000	33125

ANNEXE 2 : Outils de gestion développés avec les membres de l'Association

Cahier de suivi de la décortiqueuse :

Date	Heure de démarrage	Heure d'arrêt	Cumule des heures	Quantité de gaz oil			Quantité d'huile brulée	Observation
				au démarrage	à l'arrêt	brûlée		

NB même document pour la batteuse

Cahier de dépenses de la décortiqueuse

Date	Achat huile	Achat gazoil			Salaire		Dotation amortissement	Dotation entretien et réparation	Total charges
		Quantité	Prix unitaire	Total	meulier	Mains d'œuvres non qualifiées			

NB même document pour la batteuse

Cahier de recettes de la décortiqueuse

Date	Quantité Décortiqué	Coût Unitaire du décortilage	Montant total	Quantité de son vendu		Prix de vente unitaire		Recette de la vente du son		Total des recettes
				Son fin	Son grossier	Son fin	Son grossier	Son fin	Son grossier	

NB même document pour la batteuse

Cahier de versement de la décortiqueuse :

Date	Libelles	Somme versée en chiffre	Somme versée en lettre	Signature	
				Le trésorier	Le vendeur

NB même document pour la batteuse

Cahier de caisse :

Date	Libelles	Entrées	Sorties	Solde

Cahier de stock :

Type du Produit : Exp : riz

Instrument de mesure : (en kg, sawal, sac etc.)

Date	Désignation	Entées	Sorties	Solde	Observations

Le compte d'exploitation de la décortiqueuse

Cas pris sur une journée

Les charges /dépenses	Montant	Produits /recettes	Montant
Achat gasoil 26 litres	15.600	Nombre de sacs décortiqués (50 sacs x 600/sacs)	30.000
Frais de la main d'œuvre journalière	2.500	Revenu sur la vente du son fin (3 sacs x 1000/sacs)	3.000
Part journalière d'huile consommé	600	Revenu sur la vente du son grossier (10 sacs x500/sacs)	5.000
Dotation pour l'amortissement	4.000		0
Dotation à la réparation de la décortiqueuse	3.000	Revenu sur la charge de batterie	
Total des charges	25.700	Total des recettes	38000
La marge bénéficiaire (38.000 – 25.700)	12.300		

Le compte d'exploitation de la batteuse

Cas pris sur une journée

Les charges /dépenses	Montant	Produits /recettes	Montant
Achat gasoil 4 litres	2.400	Nombre de sacs Battus (61 sacs x 350/sacs)	21.350
Frais de la main d'œuvre	1.000	Revenu sur l'utilisation de la charrette pour transport	0
Dotation pour l'amortissement	10.000		
Dotation à la réparation de la	2.000		
Total des charges	15.400	Total des recettes	21.350
La marge bénéficiaire (38.000 – 25.700)	5.950		

Annexe 3 : Bilan financier du projet

Résultats	Activités	Quantité	PU	Montant en Fcfa	Montant en Euros	Dépenses	Ecart
Augmentation du rendement du PIV de 20%.					7622		
Résultat 2. Augmentation des rendements de 30% dans la plaine				5 220 000	7958	4 718 595	501 405
	<i>Mise en place d'une stratégie de récupération des terres envahies par les adventices pérennes (herbicidage 250ha)</i>						
	Achat de glyphosate litres	750	6000	4 500 000		4 378 595	121 405
	Achat appareils de traitements	2	60000	120 000		40000	80 000
	Provisions semences R2	2500	240	600 000		300000	300 000
Résultat 3. Augmentation de la quantité de riz étuvé				3 350 000	5107	3 489 000	-139 000
	<i>Fourniture d'une batteuse pour l'OP</i>						
	Achat de deux batteuses	1	2600000	2 600 000		2750000	-150 000
	Charettes transport batteuse			0		90000	-90 000
	Frais de transport batteuse	1	100000	100 000		99000	1 000
	<i>Formation des membres du GIE sur les techniques d'étuvage et de gestion</i>						
	Honoraires formateurs	4	50000	200 000		500000	-300 000
	Matériels de formation	20	2500	50 000		0	50 000
	Transport formateurs	1	400000	400 000		50000	350 000
				6 950 000	10595	5 890 000,00	1 060 000,00

	Fourniture de matériels performants d'étuvage						
	Achat matériels d'étuvage	30	10000	300 000		250000	50 000
	Mise à disposition d'une décortiqueuse à ruban format moyen et d'une trieuse						
	Achat décortiqueuse	1	5000000	5 000 000		3900000	1 100 000
	Transport décortiqueuse	1	200000	150 000		150000	0
	Installation	1	100000	100 000		150000	-50 000
	Aménagement d'aire de séchage						
	Provision matériel et frais maçonnerie	1	1500000	1 400 000		1440000	-40 000
	TOTAL			15 520 000	23660		
	Suivi et évaluation périodique des activités			2 240 000,00	3415	3 476 740,00	- 1 236 740,00
	Indemnités	6	50000	300000		350000	-50000
	Communications	6	30000	180000		210000	-30000
	Indemnité agent ORM	6	20000	120000		140000	-20000
	Missions de suivi carburants, perdiem, vehicule	4	400000	1 600 000,00		1 645 115,00	-45115
	Rapportage périodique	2	20000	40000		0	40000
	Communications Info+			0		390625	-390625
	Participation journée CNIB complément billet+frais de sejour			0		291000	-291000
	Mission préparation visite Président farm			0		450000	-450000
	Frais élaboration passeport Djelika			0		96000	-96000
	Frais de Visa	2		40000		80000	
	Gestion du projet			1781000	2715	1781000	0
	Frais gestion AMID			1781000		1781000	0
	TOTAL GENERAL			19 541 000	29790	19 355 335,00	185 665,00

